

Mit Fokussierung auf SAP-Beratung und -Entwicklung verfügt die OctaVIA über 20 Jahre Beratungskompetenz mit Standorten in Kassel und in Köln. Unser Anliegen ist es, unseren Kunden*, Partnern* und Mitarbeitern* eine Kombination aus Kontinuität unseres Handelns und exzellenter Branchenkompetenz zu bieten.

Um unsere Potentiale im SAP-Beratungsmarkt optimal ausschöpfen zu können, suchen wir Sie zur Stärkung unseres Teams zum frühestmöglichen Zeitpunkt.

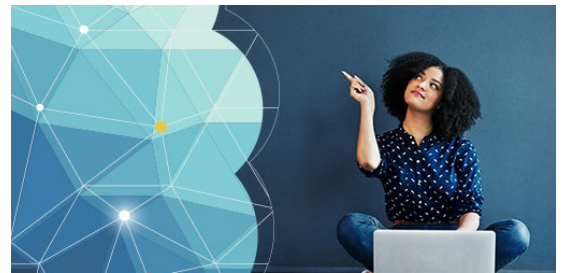
Sales Consultant D-A-CH Region (m/w/d)*

IHR PROFIL

- abgeschlossenes Betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Berufsausbildung
- Fachwissen im SAP-Projektumfeld und Freude sowie Ehrgeiz im SAP-Lösungsvertrieb
- einschlägige Erfahrung im Vertrieb und SAP-Beratungsumfeld
- neben Kreativität, Engagement und vertrieblicher Dynamik sind technologische Affinität und SAP Prozesskenntnisse wünschenswert
- Eigenverantwortlichkeit und Durchsetzungsstärke
- Kontaktfreudigkeit, Kommunikationsstärke und überzeugender Auftritt
- persönliches Engagement und Motivation, Freude und Spaß am Umgang mit Menschen und eine positive Ausstrahlung
- Führerscheinklasse B erforderlich
- hohe Reisebereitschaft
- gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

IHRE AUFGABEN

- Akquise von Neugeschäft und Projekten bei Bestands- und Neukunden sowie eigenverantwortliche Erstellung komplexer Angebote mit SAP-Bezug
- Gewinnung von Neukunden und Ausbau von Bestandskunden im Umfeld SAP-Lösungen
- Aufbau und Erhalt langfristiger und vertrauensvoller Kundenbeziehungen
- Identifizierung und Analyse der kurzfristigen ebenso wie der strategischen Anforderungen unserer Kunden
- operative Planung der eigenen Vertriebsaktivitäten
- Unterstützung (strukturierte Umsetzung) des Vertriebsprozesses von der Leadgenerierung über die Qualifikation und Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss
- aktiv gelebte und vermittelte Unternehmenskultur



UNSERE LEISTUNG, IHRE PERSPEKTIVE

- eine langfristige Perspektive in einem Unternehmen mit vielseitigen Entwicklungsmöglichkeiten zum Mitgestalten und einer wertschätzenden Geschäftsführung, die als Ansprechpartner fachlich und persönlich immer zur Seite steht
- ein hochmotiviertes, dynamisches und innovatives Team, in dem es Spaß macht Ideen einzubringen und sich weiter zu entwickeln und ein Betriebsklima zum Ankommen und Wohlfühlen
- ein faires Gehaltsmodell mit einer attraktiven Vergütung, betrieblicher Altersvorsorge sowie Dienst-Smartphone, Laptop und optionalem Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung
- eine ausgewogene Work-Life-Balance mit flexiblen und an Ihre Lebenssituation angepassten Arbeitszeitmodellen, flexibler Arbeitsort- und Arbeitszeitgestaltung



HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Finden Sie heraus, warum es so besonders ist, bei der OctaVIA AG tätig zu sein. Wir freuen uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe des möglichen Einstiegstermins.

* Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird innerhalb dieses Textes das geschlechtsneutrale generische Maskulinum als Formulierungsvariante verwendet.